

PY27 UHC CHOICE Arrangement

Guía rápida y esencial

¿Qué es?

Un **CHOICE Arrangement**, que significa **Opción de Salud Personalizada para Gastos de Atención Individual (anteriormente conocido como ICHRA)**, permite a los empleadores reembolsar, libre de impuestos, el costo del seguro de salud y otros gastos médicos elegibles. Los empleados eligen un plan Individual y reciben una contribución definida por el empleador para ayudar a cubrir la prima y/o los gastos médicos.

Lo que sí es

- Financiado por el empleador
- Flexible
- Con ventajas fiscales
- El empleado elige su plan
- Regulado
- Portátil (el empleado lo conserva aunque cambie de trabajo)

Lo que no es

- Una Cuenta de Ahorros para la Salud (HSA)
- Una solución adecuada para todas las situaciones
- Compatible con los Créditos Fiscales de Prima por Adelantado (APTC)
- Una póliza de seguro de salud
- Un plan de salud grupal

¿Cómo funciona?

- 1 El empleador ofrece fondos para **cubrir la prima y/o los gastos médicos** de sus empleados. También puede **personalizar el monto que ofrece** a cada empleado.
- 2 El empleado utiliza esos fondos para inscribirse en un **plan del Mercado de Seguros Médicos ACA**, a través de una plataforma en línea (como el Mercado ACA, el sitio web de una aseguradora o una plataforma de terceros) o con la ayuda de un **corredor**.
- 3 Una vez inscrito, el **empleado puede usar su plan** y, cuando corresponda, recibir el reembolso directamente del empleador o a través de la plataforma.

Requisitos de elegibilidad



Los empleados **deben inscribirse** en un Plan de Salud Calificado que cumpla con los requisitos de ACA.



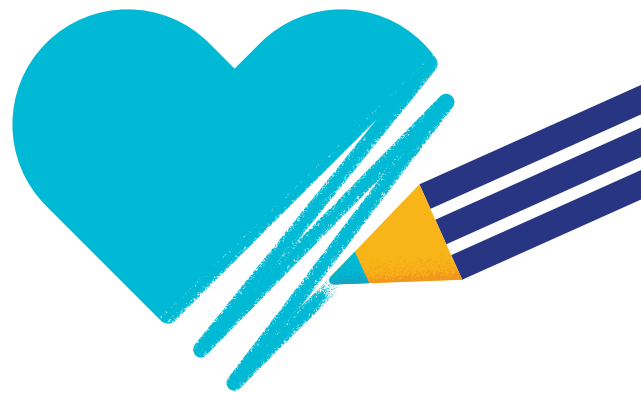
Los planes a corto plazo, los planes de indemnización y las organizaciones para compartir gastos médicos **no son elegibles**.



Los empleados **no pueden** usar un CHOICE Arrangement y los Créditos Fiscales de Prima por Adelantado al mismo tiempo.

La evolución de ICHRA

Desde su lanzamiento en 2019, CHOICE Arrangement ha crecido de forma constante. Cada vez más empleadores lo consideran una alternativa flexible y de bajo costo, especialmente en mercados donde las primas de los seguros grupales son más altas que las de los planes individuales. Con más opciones de planes y un mayor control de costos, tanto el interés como la participación de las aseguradoras siguen aumentando.



Perfil de los miembros de ICHRA

Ingreso familiar:

>\$75K (58%)¹

Edad promedio:

34²
(51% entre 19-39 de edad)¹

Nivel educativo:

Título universitario de 4-años (57%)¹

Dueños de vivienda:

Dueños de casa (72%)¹

Tamaño de la empresa:

<50 Empleados¹

Contribución mensual

promedio del empleador
al CHOICE Arrangement:
\$524³

Sectores con mayor presencia:

Restaurantes, hotelería,
servicios profesionales,
atención médica,
paisajismo, construcción⁴

Suelen preferir planes¹ **Gold** y **Platinum**, por sus beneficios más completos y porque suelen incluir a la familia.¹

Se inclinan por **redes de proveedores más amplias**.¹

Tienden a mantener **la aseguradora** que tenían previamente¹

¹ 2024 Deft Commercial Study Group and ICHRA Study

² <https://www.prnewswire.com/news-releases/sureco-analysis-finds-ichras-vastly-expand-consumer-choice-strengthen-individual-insurance-markets-301970607.html>

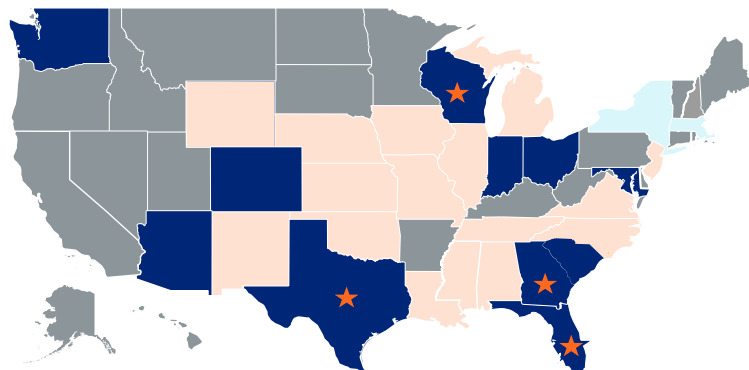
³ <https://www.peoplekeep.com/blog/optimizing-ichra-contributions-strategies-to-maximize-value>

⁴ The State of ICHRA 2025, SureCo

Opciones de CHOICE Arrangement de UnitedHealthcare

Descripción general

UnitedHealthcare ofrece opciones de CHOICE Arrangement mediante una selección de **Planes Individuales** fuera del **Mercado de Seguros Médicos ACA**. Estas opciones permiten a los empleadores ofrecer cobertura de salud del mercado Individual y a los miembros elegir entre distintos niveles de metal. La disponibilidad de los planes varía según el estado y el mercado.



- Planes Individuales fuera del Mercado ACA:** AZ, CO, FL, GA, IN, MD, OH, SC, TX, WA, WI
- Planes Silver Individuales 2027 sin CSR Loading (ajuste de costo por CSR)**
- Planes UHC Complete con amplia red:** FL, GA, TX, WI
- No hay planes Individuales fuera del Mercado ACA disponibles**

Planes Complete de UHC

Los planes UHC Complete son Planes Individuales fuera del Mercado de Seguros Médicos ACA con acceso a una amplia red de proveedores. Están diseñados para ofrecer una mayor variedad de proveedores y satisfacer la creciente demanda de cobertura del mercado Individual, incluido CHOICE Arrangement.

- Disponibles en Georgia, Florida, Texas y Wisconsin
- Amplia red de proveedores
- Disponibles como planes Individuales fuera del Mercado ACA
- La disponibilidad de los planes y los tipos de redes varían según el mercado
- Planes HMO sin necesidad de referencias

Ten en cuenta que un miembro no necesita participar en un CHOICE Arrangement para inscribirse en un plan UHC Complete.

Asistencia de UHC para CHOICE Arrangement

Servicio especializado

UHC ofrece un modelo de atención especializado para ICHRA. Si un agente o una agencia tiene algún inconveniente relacionado con CHOICE Arrangement – ya sea con la inscripción, los pagos o cualquier otro tema– debe comunicarse con su gerente de agencia. Los gerentes de agencia están preparados para identificar y canalizar estos casos y cuentan con el apoyo de un equipo interno de especialistas en CHOICE Arrangement para ayudar a resolverlos.

Es posible que los beneficios descritos no estén disponibles en todos los planes o en todos los estados. Algunos planes pueden requerir copagos, deducibles y/o coseguro para acceder a estos beneficios. La póliza incluye exclusiones, limitaciones, reducciones de beneficios y las condiciones bajo las cuales puede mantenerse vigente o cancelarse. Para conocer los costos y todos los detalles de la cobertura, consulte los documentos del plan o comuníquese con su agente, corredor de seguros o con la compañía, según corresponda.

©2027 United HealthCare Services, Inc. Todos los derechos reservados.
27NAT00248P

